



Micro Systems Technologies (MST) ist ein führender Hersteller von elektronischen Hochleistungskomponenten, Halbleiter-Packaging und Mikroelektronik für die Medizintechnik, ergänzt durch eine breite Palette von Dienstleistungen im Bereich Product Lifecycle Management.

Die Gruppe entwickelt und produziert Hochtechnologie-Lösungen für Kunden auf der ganzen Welt, insbesondere für Anwendungen in den Bereichen Biowissenschaften und Gesundheitswesen, Luft- und Raumfahrt, Internet-of-Things und Sensortechnik sowie Hi-Rel-Industrieelektronik.

MST-Unternehmen sind die DYCONEX AG in Bassersdorf (Schweiz), Micro Systems Engineering GmbH in Berg (Deutschland), Micro Systems Engineering, Inc. in Lake Oswego (USA), Litronik in Pirna (Deutschland) und Micro Connect Technologies in Nürnberg (Deutschland).

Werden Sie Teil unseres Teams als

Director Customer Solution Management (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- In Ihrer Verantwortung liegt das Management kosteneffizienter Kundenprojekte zur Maximierung der Rentabilität
- Sie verantworten die Preisgestaltung und die Einhaltung der Liefertermine für alle Projekte im Prototypen-/Pilotstatus sowie alle Produkte im Serienstatus
- Sie bilden die Eskalationsstufe (bei z.B. Lieferengpässen, Preisverhandlungen) ab und leiten im Team die Kommunikation Richtung Kunde und Lieferant
- Sie wirken bei der Geschäftsjahresplanung mit, setzen diese in Ihrem Zuständigkeitsbereich um und Reporten monatlich an die Geschäftsleitung
- Sie sind fachlich und disziplinarisch verantwortlich für die Bereiche Projektmanagement sowie RFQ Management, Accountmanagement, operativer Einkauf, Produktionsplanung bzw. -steuerung,
- Weiterhin sind Sie zuständig für die Einhaltung von Zielen und Kennzahlen (z.B. Ergebnis, Bestände, Lieferperformance, Forecast-Genauigkeit) inklusive der erforderlichen Dokumentation
- Sie tragen die Verantwortung für die sach- und fachgerechte operative kaufmännische und logistische Betreuung aller Kunden zur Erreichung der Bereichsziele unter Berücksichtigung von Technologie und Wirtschaftlichkeit zur Sicherung und Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit
- Zusätzlich initiieren Sie Machbarkeitsstudien, um Beschaffungsprozesse zu optimieren
- Sie wirken aktiv bei allen Kundenvertragsverhandlungen mit

Ihre Qualifikation:

- Sie haben Ihr Diplom- bzw. Masterstudium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder Technik erfolgreich absolviert
- Sie besitzen mehrjährige Berufserfahrung in den Bereichen Projektmanagement, Einkauf und Logistik und haben bereits mehrere Jahre Führungserfahrung in einem internationalen Industrieunternehmen
- Sie bringen Erfahrung aus der Elektronikindustrie mit
- Sie sind sicher im Umgang mit den MS-Office-Anwendungen, besitzen verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft rundet Ihr Profil ab

Standort: Berg, Oberfranken, Deutschland

Arbeitszeit: Vollzeit | Vertragsart: Unbefristet

Sind Sie an einer abwechslungsreichen und herausfordernden Aufgabe interessiert?
Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an
jobs.msegmbh@mst.com.

Für Fragen steht Ihnen Frau Susanne Pinter gerne unter Tel. 030/68905 3526 zur Verfügung.